

▶ GUÍA PARA VENDER MÁS TIMBRADO Y HACER CRECER SUS GANANCIAS





Hoy en día nuestro timbrado **ES EL MÁS RÁPIDO DE TODO MÉXICO**, nuestro tiempo de respuesta está en solo 150 milisegundos, eso hay que explotarlo.

Por ello le compartimos esta estrategia para aumentar sus ventas de timbrado y conseguir los ingresos que desea:

• ATAQUE A LOS DESARROLLADORES, ELLOS SON LOS QUE COMPRAN MÁS

Los desarrolladores de Software, programadores que, sin ser PAC, ofrecen softwares para generar XMLS, son quienes compran más timbrado. Porque todos necesitan un PAC que certifique las facturas generadas en su programa.

Si usted conoce o consigue contactar a un Programador que venda un programa de Facturación Electrónica, **ofrézcale nuestro timbrado, atacando con la mayor velocidad de respuesta y mejorándole el precio que paga actualmente en un 10%** (Contra su factura más reciente).

Además son clientes constantes porque como “revenden” nuestro producto, compran muy seguido.

Le dejamos un ejemplo del proceso completo para que lo ponga en práctica:

- **Juan**, un Programador independiente tiene un sistema que genera el XML v3.2
- Usted le ofrece Timbrado ofreciéndole mejorar el precio que está pagando.
- **Juan** le manda la factura de su compra, y usted la reenvía a direccion@foliosdigitales.com y solicita la mejora de precio.
- Nosotros le mandamos a usted la cotización con el precio mejorado.
- **Juan** genera la compra y **usted** gana el 35% de esa compra.
- **Nosotros** le activamos el paquete a **Juan**, al RFC principal que él maneje.
- **Usted** pone a Juan en contacto con nuestros ingenieros para que enlace su programa con nuestra plataforma de timbrado, solicitándolo a lbarreda@foliosdigitales.com



- **Juan** vende su programa a todos sus clientes pero incluyéndoles el número de timbres que quiera repartirles del paquete que nos compró y obtiene ganancias al vender sus programas con timbrado integrado.
- **Juan** requiere más timbres, por lo tanto ahora le compra a usted un paquete de 30,000 certificaciones. Como ya está conectado, ya no requiere enlaces técnicos extra.
- Usted cobra el 35% que le corresponde de esa recompra.
- **Juan** continúa vendiendo a más clientes y usted recibiendo comisiones por cada paquete que adquiera.

Y tal como mencionamos en el comunicado de Timbrado 4.0 si el desarrollador compra un paquete de volumen alto (250,000 timbres) nosotros le entregamos el mejor Panel de Administración en el mercado, para que con él distribuya sus paquetes entre sus clientes y los administre a detalle.

• **LOS USUARIOS DE ASPEL. Compras pequeñas, pero muy sencillas**

Otra estrategia complementaria para vender más timbrado es aprovechar que somos de los pocos PAC que tienen **enlace directo con ASPEL** . A cualquiera que esté facturando con ASPEL, puede ofrecerle **nuestro** Timbrado **A UN MEJOR PRECIO** con nuestras estrategias de mejora de cualquier cotización o factura.

En este caso el cliente compra de un paquete de timbrado de nuestra marca y él mismo lo configura en su Programa Aspel y comienza a timbrar inmediatamente.

Sáquele provecho a estas estrategias de venta de timbrado y obtenga mucho más ganancias de las que recibe ahora.

Lic. César Gonzalo

Director General

FOLIOS MEXICANOS DIGITALES S.A. DE C.V.



rápido



seguro



confiable



Folios Digitales

01 800 0872 884

www.FoliosDigitales.com